

Judith L. Feuerbach
Lütticher Straße 32
52064 Aachen

Phone: +49 241 518 30761
émail: judy@feuerbach.com
Web site: feuerbachmarketing.com
Twitter: [@judyhwf](https://twitter.com/judyhwf)
Facebook: [Feuerbach Marketing](https://www.facebook.com/FeuerbachMarketing)



PROFIL PROFESSIONNEL:

- Plus de 20 ans d'expérience dans des rôles de direction dans tous les aspects du marketing mondial, de la gestion de produits, du développement des affaires et des ventes.
- Une solide expérience dans les start-ups de Silicon Valley, les sociétés mondiales de haute technologie, de logiciels et des entreprises de produits de consommation Fortune 500.
- Grâce aux postes de direction, forte d'une expérience dans planification stratégique, marketing, gestion de produits et de marques, communication, gestion de canaux, études de marché, opérations de marketing et ventes internationales.
- Développement marketing et affaires dans plus de 75 pays

RÉUSSITES:

- **Plus de 15 lancements et 20 élargissements de lignes de produits** dans ma carrière.
- Chez Balazs-Air Liquide, j'ai établi les stratégies globales de marketing, de produits, et de ventes internationales. **Nous avons acquis une position de leader sur le marché pendant mon mandat.**
- A dirigé une nouvelle équipe de développement de produits, de l'idée à la commercialisation, pour une gamme de vannes UHP (Ultra-High Purity). **Les ventes de la première année ont presque doublé les prévisions du marché.**
- Co-auteur d'un livre blanc technique sur l'application d'imagerie 3D par ondes Térahertz pour l'analyse DPF. Le livre blanc est publié dans la revue professionnelle MTZ Automotive.

PROFIL PERSONNEL: Nationalité Américaine; résidence et un permis de travail en Allemagne

FORMATIONS:

Maîtrise et Diplôme:

- Masters Degree International Business, Webster University, St. Louis Missouri U.S.A. 1989
- Bachelors Degree French, University of Missouri, St. Louis Missouri U.S.A. 1983

Formation universitaire additionnelle:

- Biotechnology Product Marketing, University of California, Santa Cruz, California U.S.A. 2004
- Biotechnology Business Development, Commercializing a Discovery, University of California, Berkeley, California U.S.A. 2005

LANGUES:

Anglais – Langue maternelle; **français** – Courant; **Allemand** – Certifié B1; **Espagnol** – scolaire

INFORMATIQUES:

- Microsoft Office (Project, Visio, Publisher, Powerpoint, Lync, Sharepoint, Access Programming)
- CRM Software (Salesforce, Goldmine, Act, Microsoft)
- Produit/Issue Management Software (JIRA, OTRS, Confluence)
- Logiciel Graphique (Quark, Illustration, Photoshop, InDesign, etc..)
- Web site/Content Management (Wordpress, Kompozer, Hubspot, etc)
- Photographie (Produit photographie - Film/Digital)

CITATION DE RÉFÉRENCE:

"Judy is the best marketing asset we have..."

- Alexandre Tremblot de la Croix, Analytical Services Business Unit General Manager, Air Liquide
Citation tirée de l'examen du rendement des employés de mars 2003

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES:

Aspera GmbH, Aachen, 2016 - 2018

Fournisseur d'outils, de logiciels et de services de gestion des actifs logiciels pour les environnements sur site, hybrides, Cloud et mobiles des grandes entreprises.

Product Management Consultant: Consultant en gestion de produits : Développement de nouveaux produits logiciels, stratégies de portefeuille de produits global, développement de feuilles de route stratégiques et analyse du marché concurrentiel.

1WorldSync, Cologne, 2016

Leader de l'industrie en matière d'échange d'informations sur les produits et fournisseur certifié par GS1 de solutions de pool de données en réseau pour réseaux de synchronisation de données global.

Sr. Marketing Consultant: Consultante senior en marketing pour la stratégie, les plans, la mise en œuvre et la gestion des campagnes de marketing de l'UE (Omni-channel, FMCG, DIY, dispositifs médicaux et logiciels).

Chamberlain GmbH, Saarwellingen, 2014

Premier fabricant mondial de portes de garage, portails, portes extérieures et entraînements de volets roulants.

Product Manager Connectivity, EMEA: Marketing stratégique, gestion de produits et gestion du cycle de vie (Lifecycle) du portefeuille de technologies de la maison intelligent (Smart Home).

Advantest Europe, Munich 2011 – 2013 & 2014 - 2015

Un fabricant mondial de systèmes de mesure, ATE et d'automatisation pour semi-conducteurs.

- **Market Research Consultant:** Recherchez le marché de l'UE pour un nouveau système d'imagerie photo-acoustique microscopique permettant l'imagerie non invasive des vaisseaux sanguins dans le derme pour une utilisation en médecine régénérative.
- **Product - Sales Manager Consultant:** Développement de marché pour un nouveau produit, gestion des comptes de ventes et étude de marché pour un système d'analyse d'imagerie 3D térahertz (THz). Lancement du deuxième système THz sur le marché pharmaceutique.

Parker Hannifin Corporation, Richmond California, 2007 - 2010

Leader mondial des produits de contrôle de processus chimique des semi-conducteurs.

Product Sales Manager: Gestion des produits et des ventes de vannes de précision et de régulateurs de pression UHP pour les industries de semi-conducteur et solaire. Responsable de compte pour l'Europe, la Chine, Taïwan, et l'Amérique du Nord.

Dimerco Express International, San Francisco, California 2006 - 2007

Fournisseur de services de logistique et de transport, spécialisé dans la région de la Grande Chine.

Sales Manager: Gestion du développement d'activités et des ventes.

Air Liquide America, Fremont, California, 1996 - 2004

Un leader mondial de la fabrication de gaz UHP.

Director Global Marketing and International Sales: Direction du marketing mondial et des ventes internationales de l'équipement et des tests de micro-contamination ultra haute pureté (UHP) de Balazs pour les industries de la haute technologie, des semi-conducteurs et de la pharmaceutique.

Ultratech Stepper, San Jose, California 1995 - 1996

Un fabricant de l'équipement de photolithographie de nanotechnologies et semi-conducteurs.

Sales Process Manager: Gestion des processus de ventes représentant plus de \$300 millions.

Ralston Purina International, Saint Louis, Missouri, 1984 - 1995

Compagnie de produits de consommation de la liste Fortune 500.

- **International Product Marketing Manager:** Gestion de marques (Chex, Wonder et Hostess) pour les marchés internationaux.
- **Export Customer Service Manager:** Gestion de l'exportation des produits consommateur et d'un groupe international de services d'exportation.
- **International Market Research Assistant:** Études de marché, enquêtes, et projets marketing internationaux.