

LEBENS LAUF

Judith L. Feuerbach

Lütticher Straße 32
52064 Aachen

Phone: +49 241 518 30761

Email: judy@feuerbach.com

Webseite: feuerbachmarketing.com

Twitter: [@judyhwf](https://twitter.com/judyhwf)

Facebook: [Feuerbach Marketing](https://www.facebook.com/FeuerbachMarketing)



BERUFLICHES PROFIL:

- Über 20 Jahre Erfahrung in einer Führungsrolle in allen Bereichen des globalen Marketings, des Produktmanagements, der Geschäftsentwicklung und des Vertriebs.
- Versierte Profi mit Erfahrung in Silicon Valley high technology start-ups, globalen high tech Firmen, Softwareherstellern und Fortune 500 Konsumgüterunternehmen.
- Fähigkeit in strategische Geschäftsplanung, Marketing, Produkt- und Markenmanagement, Marketingkommunikation, Kanalverwaltung, Marktforschung, Marketing-Operationen und internationaler Vertrieb.
- Erfolgreiches Marketing und Geschäftsentwicklung in über 75 Ländern.

ERFOLGE:

- Während meiner gesamten Marketingkarriere **führte über 15 erfolgreiche neue Produkte und über 20 Produktlinienerweiterungen ein.**
- Bei Balazs-Air Liquide, etablierte das globale Marketing, die Produktstrategien, einschließlich Marketing Pläne, Produktinitiativen, und Werbe- und Promotion-Planung . **Während meiner Amtszeit erlangte ich die Marktführerschaft.**
- Leitete ein neues Produktentwicklungsteam von der Idee bis zur Vermarktung einer Ultrahochteinen (UHP) Ventilleitung. **Die Umsatzerlöse des ersten Jahres haben die Marktprognosen nahezu verdoppelt.**
- Co-Autorin eines technischen Whitepapers über die Terahertz Welle 3D Imaging-Anwendung für die Auto DPF Analyse. **Veröffentlicht in der Fachzeitschrift MTZ.**

PERSÖNLICHE DATEN:

U.S. Bürger; Deutschland Aufenthaltserlaubnis für Erwerbstätigkeit jeder Art.

AUSBILDUNG:

Universitätsabschluss:

- Masters Degree International Business, Webster University, St. Louis Missouri U.S.A. 1989

- Bachelors Degree French, University of Missouri, St. Louis Missouri U.S.A. 1983

Zusatz-Qualifikation:

- Biotechnology Product Marketing, University of California, Santa Cruz, California U.S.A. 2004

- Biotechnology Business Development, Commercializing a Discovery, University of California, Berkeley, California U.S.A. 2005

SPRACHEN:

EN – Muttersprache; **FR** – Sehr gut in Wort & Schrift, **DE** – B1 Zertifikat; **SP** – Grundkenntnisse

EDV UND ANDERE KENNTNISSE:

- Microsoft Office (**Projekt**, Visio, Publisher, Powerpoint, Lync, Sharepoint, Access Programming)
- CRM Software (Salesforce, Goldmine, Act, Microsoft)
- Produkt- Projekt Kollaborationsplattform (JIRA, OTRS, Confluence)
- Grafiksoftware (Quark, Illustrator, Photoshop, InDesign, etc..)
- Webseite und Content-Management-Software (Wordpress, Kompozer, Hubspot)
- Fotografie mit Produktphotographie (Film/Digital)

REFERENZEN:

"Judy is the best marketing asset we have..."

- Alexandre Tremblot de la Croix, Analytical Services Business Unit General Manager, Air Liquide
März, 2003 Zitat aus der Leistungsbeurteilung der Mitarbeiter.

BERUFSPFÜHRUNG:

Aspera GmbH, Aachen, 2016 - 2018

Weltweit Technologie führende Anbieter von Lösungen und Dienstleistungen für Software Asset Management und Software Lizenzoptimierung (Cloud, Mobil, On-premises, Hybrid Umgebungen)

Head of Product Management Consultant: Entwicklung globale Produktportfolio Strategien, strategische Roadmap-Entwicklung, neue Softwareproduktentwicklung und Wettbewerbsanalyse.

1WorldSync, Köln, 2016

Branchenführer im Bereich Produktinformationsaustausch und ein GDSN GS1-zertifizierter Anbieter von Datenpool-Lösungen für globale Datensynchronisationsnetzwerke

Sr. Marketing Consultant: Erstellung, Planung und Durchführung internationaler Marketing -strategien, -kampagnen und -projekten für Omnichannel, FMCG, Etailer, DIY, medizinische Geräte.

Chamberlain GmbH, Saarwellingen, 2014

Weltgrößter Hersteller von Garagentoren, Toren, Außentüren und Jalousie-antrieben

Product Manager Connectivity, EMEA: Entwicklung, strategische Marketingplanung, Produktmanagement und Lebenszyklus management des Technologie-Portfolio „SMART HOME“.

Advantest Europe, München 2011 – 2013 & 2014 - 2015

Weltweit führender Hersteller von Halbleitertesttechnologie für "System on a Chip" (SOC)

- **Market Research Consultant:** Forschung auf dem EU-Markt für ein neues photoakustische mikroskopisches Bildgebung System, das eine nicht-invasive Bildgebung von Blutgefäßen in der Epidermis für den Einsatz in der regenerativen Medizin ermöglicht.
- **Product - Sales Manager Consultant:** Entwicklung neuer Produktmärkte, Vertriebskundenbetreuung und Marktforschung für Terahertz (THz) Welle 3D-Bildgebungsanalysesysteme für die Automobilindustrie.

Parker Hannifin Corporation, Richmond California, 2007 - 2010

Weltweit führend bei Analyse- und Prozesskontrollprodukten für die chemische Halbleiterverarbeitung.

Product Sales Manager: Produkt- und Vertriebsmanagement von UHP Edelstahl-Präzisionsventil- und Druckregler-Produktlinien in der Halbleiter- und Solarindustrie. Account-Verantwortung für Europa, China, Taiwan, Nordamerika und weltweit für UHP-Spezialgase-Hersteller.

Dimerco Express International, San Francisco, California 2006 - 2007

Logistik und Transport-Dienstleister, spezialisiert auf China.

Sales Manager: Strategische Vertriebsplanung und Account-Management

Air Liquide America, Fremont, California, 1996 - 2004

Weltweiter Marktführer in der Herstellung von Gasen für Industrie, Umwelt und Gesundheit.

Director Global Marketing and International Sales: Leitung des weltweiten Marketings und des internationalen Vertriebs für Balazs UHP Mikrokontaminations-testdienst und -geräte für die Hightech-, Halbleiter- und Pharma-Biotech-Industrie.

Ultratech Stepper, San Jose, California 1995 - 1996

Hersteller von Nanotechnologie- und Halbleiter-Fotolithographieanlagen.

Sales Process Manager: Verwaltete des Verkaufsprozesses in Höhe von 300 Mio. USD, einschließlich Prognosen, Geboten und Verträgen.

Ralston Purina International, Saint Louis, Missouri, 1984 - 1995

Fortune 500 FMCG (Schnelldrehende Konsumgüter)-Unternehmen.

- **International Product Marketing Manager:** Verwaltete Konsumgüter und Marken (Chex, Wonder und Hostess) auf internationalen Märkten.
- **Export Customer Service Manager:** Verwaltete Exporte, internationale Produktlieferungen und multinationale Kundenservicegruppe.
- **International Market Research Assistant:** Durchführung von internationalen Umfragen, Marktforschung, und anderer Marketingprojekten.